

Aktionärsbrief Februar 2024

Liebe Aktionäre

Im November 2023 haben wir Sie über die Veränderungen auf operativer wie auch strategischer Ebene informiert, um miniswys nach dem überraschenden Ausstieg unseres Hauptpartners MinebeaMitsumi wieder zu stabilisieren. miniswys war in den letzten Monaten in einer akuten Existenzkrise. Die Deponierung der Bilanz war der Elefant im Raum.

Ein Aktionär der miniswys hat nun in verdankenswerter Weise zugesagt, auf monatlicher Basis ein Wandeldarlehen zur Verfügung zu stellen, um diese Existenzkrise zu entschärfen. Auslöser dafür waren das Bewusstsein über die zukunftssträchtige Technologie von miniswys und die sich nun konkretisierende Verbindung mit der Uhrenmanufaktur Horage SA, Biel. Deren CEO Andi Felsl ist bei uns im Verwaltungsrat und hat der miniswys ein Projekt zugeführt, das uns erlauben wird, endlich den Proof of Concept mit einem industriell gefertigten Produkt zu liefern.

Horage wurde gegründet vom Ehepaar Tzuyu Huang und Andi Felsl, beides ambitionierte Unternehmer und leidenschaftliche Uhrenliebhaber. Horage hat erfolgreich eigene Uhrwerke entwickelt und mit dem im November 2023 lancierten Tourbillon einen allseits anerkannten Meilenstein gesetzt. Ein konzises Bild der Gesellschaft und seiner Gründer vermittelt der hier angeführte Dokumentarfilm:

<https://youtu.be/WZxqnlA3Pw?si=v8nD3K6kC7S09jiH>

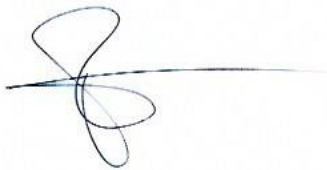
Der Schweizer Uhrenmarkt hat 2023 die 25 Milliarden Exportmarke erreicht. Der allergrösste Teil davon sind mechanische Uhren, deren Absatz auf dem Luxuscharakter und der Schweizer Qualität basiert. Diese Qualität beruht einerseits auf der hochwertigen Fertigung der Uhren und andererseits auf deren Präzision. Und bei letzterem scheidet sich die Spreu vom Weizen. Allein Rolex beschäftigt über 200 Uhrmacher nur um die initiale Feinregulierung zu bewerkstelligen. Tausende von weiteren Uhrmachern weltweit müssen dann immer wieder die mit der Zeit in ihrer Präzision nachlassenden Schweizer Uhren nachregulieren. Nur die Grössten der Uhrenindustrie sind heute in der Lage, trotz hoher Fertigungsqualität, möglichst nahe - zumindest temporär - an eine Null-Abweichung zu gelangen. Und hier setzt unser gemeinsames Projekt «Quest to Zero» an. Eine Aktuator Mechanik von miniswys bildet ein Kernelement eines neuartigen Regulierungsorgans mit dem Potential den Schweizer Uhrenmarkt zu revolutionieren.

Doch auch das Projekt «Quest to Zero» braucht eine Finanzierung. Für die Phase des Proof of Concept, werden miniswys und Horage, die jeweils bei ihnen anfallenden Kosten selbst tragen. Für die Phase 2 (Prototyp Phase) ist eine Kapitalrunde geplant, an welcher alle Aktionäre sich beteiligen können. Natürlich wird miniswys im Falle eines Erfolges des Projektes « Quest to Zero» profitieren, doch werden die Terms des Entwicklungsprojektes at arms length fixiert. Wir werden Sie selbstverständlich auch darüber auf dem Laufenden halten.

Last but not least: Norbert Sata, Head of Sales & Marketing hat sich entschieden, seine Laufbahn ausserhalb von miniswys fortzusetzen. Wir danken ihm aber auch nochmals dem vormaligen CEO Raphaël Hoesli für ihren nachhaltigen Beitrag zu unserer Firma. Der Verwaltungsrat ist überzeugt, dass unter der Führung von Francesco Filotto als CEO und CTO mit dem Projekt «Quest to Zero» eine gute Zukunft für miniswys in Aussicht ist.

Für Fragen stehen der Präsident und VR Dr. Hans Baumgartner gerne zur Verfügung.

Wir bedanken uns für Ihr Vertrauen und Ihren Unterstützung.



Fidelis Götz

Präsident

Letter to shareholders February 2024

Dear shareholders

In November 2023, we informed you about the changes at operational and strategic level in order to stabilise miniswys again, following the surprising exit of our main partner MinebeaMitsumi. miniswys has been in an acute existential crisis in recent months. The depositing of the balance sheet was the elephant in the room.

A shareholder of miniswys has now thankfully agreed to provide a monthly convertible loan to alleviate this existential crisis. This was triggered by the awareness of miniswys' promising technology and the connection with the watch manufacturer Horage SA, Biel, which is now materialising. Their CEO Andi Felsl is on our Board of Directors and has provided miniswys with a project that will allow us to finally deliver the proof of concept with an industrially manufactured product.

Horage was founded by wife and husband team Tzuyu Huang and Andi Felsl, both ambitious entrepreneurs and passionate watch enthusiasts. Horage has successfully developed its own movements and set a universally recognised milestone with the tourbillon launched in November 2023. The documentary film shown here gives a concise picture of the company and its founders:

<https://youtu.be/WZxqnwlA3Pw?si=v8nD3K6kC7S09jih>

The Swiss watch market reached the 25 billion export mark in 2023. The vast majority of these are mechanical watches, whose sales are based on their luxury character and Swiss quality. This quality is based on the high-quality production of the watches on the one hand and their precision on the other. And the latter is where the wheat is separated from the chaff. Rolex alone employs over 200 watchmakers just to carry out the initial fine adjustment. Thousands of other watchmakers around the world then have to repeatedly readjust the Swiss watches, whose precision deteriorates over time. Today, only the biggest names in the watch industry are able to get as close as possible - at least temporarily - to zero deviation, despite the high quality of their workmanship. And this is where our joint project "Quest to Zero" comes in. An actuator mechanism from miniswys forms a core element of a new type of regulating organ with the potential to revolutionise the Swiss watch market.

However, the "Quest to Zero" project also needs funding. For the proof of concept phase, miniswys and Horage will each bear their own costs. A capital round is planned for phase 2 (prototype phase), in which all shareholders can participate. Of course, miniswys will profit if the "Quest to Zero" project is successful, but the terms of the development project will be fixed at arm's length. We will of course keep you up to date on this.

Last but not least: Norbert Sata, Head of Sales & Marketing, has decided to continue his career outside miniswys. We would also like to thank him and the former CEO Raphaël Hoesli once again for their lasting contribution to our company. The Board of Directors is

convinced that under the leadership of Francesco Filotto as CEO and CTO, the "Quest to Zero" project holds out the prospect of a bright future for miniswys.

The Chairman and Board member Dr. Hans Baumgartner will be happy to answer any questions you may have.

Thank you for your trust and support.



Fidelis Goetz

President

Translated from the original German version with DeepL.